

## VACATURE ENTREPRENEUR IN RESIDENCE IN HET DOMEIN VAN : CHEMISCHE TECHNOLOGIEËN

**De Universiteit Gent zoekt een Entrepreneur in Residence om de vermarkting van innovatieve chemische technologieën te versnellen en te begeleiden.**

Voor de samenwerking met de industrie maakt de UGent gebruik van een netwerk van gespecialiseerde valorisatiecentra, gefinancierd door het Industrieel Onderzoeksfonds (IOF), en ondersteund door een centrale Technology Transfer Office. De UGent zet op deze wijze in op het stimuleren van de commercialisatie van innovatieve kennis en technologie. Belangrijke activiteiten omvatten het opzetten van industriële samenwerkingen, het afsluiten van licenties en het creëren van spin-offs.

### Context

Het valorisatiecentrum ChemTech vertegenwoordigt chemie-gerelateerde onderzoeksgroepen uit de UGent bij de chemische, farmaceutische en biomedische industrie. ChemTech is verantwoordelijk voor de ontwikkeling van valorisatiestrategieën voor chemische technologieën en voor de coördinatie van de gekozen valorisatietrajecten. Chemtech ondersteunt via een IOF-business developer technologie- en business development van een 25-tal onderzoeksgroepen die vanuit een gevarieerd aanbod aan nieuwe chemische concepten binnen de valorisatiedomeinen polymeren (chemie & materialen), organische chemie, analytische methoden en anorganische chemie toepassingen hebben binnen de drie hierboven vermelde industriële sectoren.

### Functieomschrijving

U werkt samen met een collega IOF-business developer binnen een uitgebreid valorisatiecentrum van meerdere complementaire onderzoeksgroepen. Als Entrepreneur in Residence (EIR) bent u in de eerste plaats verantwoordelijk voor de opstart van één of meerdere spin-offs, van conceptvalidatie tot aan het investeringsklaar maken en het aantrekken van kapitaal. Als EIR heeft u het potentieel om CEO te worden van één van deze spin-offs. U werkt nauw samen met onderzoekers, business developers en de Tech Transfer Office van de Universiteit Gent.

### Uw opdracht

#### 1. Ideation en validatie

- o Het duidelijk definiëren van de value proposition en de positionering van het spin-off project binnen het marktlandschap
- o Het valideren van de marktnood via interactie met potentiële klanten, experts uit de industrie en key stakeholders
- o De evaluatie van de marktgrootte, concurrentie, groeipotentieel en alignering met de technologische oplossingen en voordelen

#### 2. Business Model Ontwikkeling:

- o Een opschaalbaar business model creëren met go-to-market plannen
- o Haalbaarheidsanalyses uitvoeren, inclusief financiële modellering en inkomstenprognoses

### 3. Technologie-evaluatie en -strategie:

- o Zeer nauw samenwerken met de onderzoekers om de technologie en intellectuele eigendom te begrijpen en de vertaalslag naar de markt te kunnen maken
- o Additionele technologienoden identificeren of additionele assest om tot een competitief voordeel te komen en te kunnen differentiëren

### 4. Klantbetrokkenheid en klanteninteractie

- o De marktnood duidelijk aantonen inclusief de bereidheid van de markt om te betalen voor het aanbod van de spin-off in oprichting
- o Eerste klantenrelaties uitbouwen om tijdig feedback in te winnen of reeds richting strategische partnerschappen te werken

### 5. De spin-off in oprichting investeringsklaar maken

- o Opmaak van een robuust business plan, inclusief financiële prognoses, opmaak van een pitch deck, en ander relevant materiaal om richting investeerders te Stappen
- o Proactieve interactie met VC-fondsen en andere types van investeerders, evenals strategische partners om de interesse voor de spin-offs in oprichting op te wekken

### 6. Leiderschap en team

- o De nodige competenties opbouwen die vereist zijn om tot een succesvolle spin-off te komen
- o Opmaak van de rolbeschrijvingen voor de core team leden nodig om het business plan van de spin-off te kunnen uitvoeren en waar nodig de teamleden coachen en voorbereiden op een specifieke rol binnen de spin-off

De spin-offs die binnen ChemTech op stapel staan begeven zich binnen de MedTech/gezondheidszorg:

1. Transfer van een nieuw polymeerexcipiënt voor precieze en op maat gemaakte orale toediening van geneesmiddelen naar het ziekenhuis
2. Een nieuw contrastmiddel op basis van nanodeeltjes voor schildwachtklieerdetectie in de context van een kankerbehandeling
3. Een op stamcellen gebaseerd therapeutisch product met een drager die gerichte celafgifte voor vervanging van het hoornvliesendotheel kan ondersteunen

## Profiel

- Bij voorkeur een master of doctoraat in Chemie, Chemische Technologie, Biochemie/Biotechnologie, of een aanverwante discipline, of aantoonbare ervaring met technologieontwikkeling in deze sectoren.
- Aantoonbare ervaring als oprichter of mede-oprichter van een technologiebedrijf, bij voorkeur in de chemische, farmaceutische of biomedische sector
- Een overtuigende track record in een ondernemende rol, met bewezen succes in het opzetten, financieren en uitbouwen van een spin-off/start-up
- Sterke kennis van IP-strategieën, businessmodellen en vermarkting van technologieën in de brede gezondheidszorg
- Ervaring met het aantrekken van financiering (seed, venture capital, subsidies zoals VLAIO of EU).
- Netwerk in de chemische industrie en/of investeringswereld is een pluspunt.

- Ondernemend, strategische denker, resultaatgericht en sterke hands-on operationele competenties.
- Sterke communicatieve vaardigheden (Engels vereist, Nederlands aanbevolen).
- Coachende ingesteldheid: in staat om onderzoekers te begeleiden in het valorisatietraject.
- Zelfstandig, maar sterke teamplayer samen met academici en TechTransfer professionals.

## Ons Aanbod

Wij bieden u een volwaardig loopbaanperspectief binnen een stimulerend statuut, afhankelijk van uw kennis en ervaring. Een contractuele aanstelling in een vervangingscontract van bepaalde duur (max. 2 jaar) binnen een stimulerende omgeving, met ruimte voor zelfstandigheid en impact en met loopbaanmogelijkheden in een UGent -spin-off. Consultancy komt niet in aanmerking.

U werkt nauw samen met de onderzoekers van ChemTech. Daarnaast werkt u in nauw overleg met de TechTransfer Office om zodoende uw activiteiten maximaal te kunnen afstemmen op de AUGent-belangen.

## Inlichtingen

- Info over het Industrieel Onderzoeksfonds: <https://techtransfer.ugent.be/en/collaborations/iof-business-development-centers>
- Voor alle praktische informatie kan u terecht bij de coördinator van het Industrieel Onderzoeksfonds: [Ingrid.Merchiers@ugent.be](mailto:Ingrid.Merchiers@ugent.be) of 09/264.99.51
- Promotor-coördinator: Prof. dr. Frank Vanhaecke (vakgroep Chemie, Faculteit Wetenschappen) [Frank.Vanhaecke@UGent.be](mailto:Frank.Vanhaecke@UGent.be)

## Solliciteren

We verwachten uw gemotiveerde sollicitatiebrief met uitgebreid cv ten laatste op **vrijdag 31 oktober**. Deze brief dient te worden gericht aan de Voorzitter van de IOF-raad, Prof. Dieter Deforce via [Ingrid.Merchiers@ugent.be](mailto:Ingrid.Merchiers@ugent.be).